



飯能ロータリークラブ会報



石原橋下の釣人 Fishing under the Ishihara bridge ...

© photo by Isao Yoshida

イマジン ローター

RI会長 ジェニファー E.ジョーンズ

第2570地区ガバナー 村田 貴紀

第3グループ
ガバナー補佐 白井 威

地域と世界でつながる力を磨き奉仕を実践しよう!

第3024例会 2022. 8. 3

—— 会員増強推進月間 ——

天候 晴 (NO. 59-05)

会長 矢島高明 幹事 市川 昭

例会日 水曜日(12:30~13:30) 当番 吉澤君、山口君

例会場: ホテル・ヘリテージ飯能sta.

☎(042)975-1313 〒357-0038 飯能市仲町11-21

事務局: 飯能商工会議所内 〒357-0032 飯能市本町1-7

☎(042)973-1661 FAX(042)973-1662

http://www.hanno-rc.org/ E-mail: hannorc@hanno.jp



- ・点鐘 矢島高明会長
- ・ソング 君が代 奉仕の理想
- ・四つのテスト唱和 半田職業奉仕委員
- ・卓話 中里忠夫会員

【会長報告】

先日、幹事とSAA、私の3名で、1月予定の市長卓話のお願いに飯能市長のところに参りました。

昨日は日高RCの例会に幹事と出席。鈴木会長が幹事とご挨拶に来て頂いた御礼に参ったわけです。日高RC創立40周年の記念式典(11/15ヘリテージ飯能)には飯能クラブとしても全員出席をお願いしたいとお話を頂きました。当日は振替休会を予定、全員登録をお願いしたいと思います。

甲子園出場の聖望学園は今日4時から抽選会。寄付金のお願いが多方面から参っております。先日もRC代表として「甲子園後援会」に理事として出席。各団体から代表4、50名が参加、各方面から寄付に全面的に協力するとのお話がありました。RCとしても出来る限りの協力を惜しまずに行いたいと考えています。過去4度程、出場の度にクラブから20万円を寄付。今回も同額を贈る事で理事会で全員の賛成を得ました。さらに今年度はライオンズクラブと協議して共同で「汗拭き用タオル」1000本程寄付させて頂く事も承認されました。手配を進めて参りたい。支援会副会長の田辺会員より後程お話を頂きます。

可能な限り通常例会を続けていきたいと思っておりますので、くれぐれも体調管理をしっかりなさってご出席頂きたいと思っております。

【幹事報告】

第3回理事会を本日開催。第2回議事録確認。10月のプログラム/公式訪問/新入会員用パンフレット/寄付金/10月の夜間例会「OH!!!」開催/西川材フェア協賛金、承認。入会3年未満の会員のガバナーとの懇談会、対象者19名は11:45までに5階に集合。12:30~通常例会、写真撮影、14時~協議会、15時終了予定。制服着用。RCレート1ドル133円。

◎例会変更のお知らせ

◇所沢RC ・8/30(火) 納涼会中止

【委員会報告】

◎ロータリー財団委員会

島田君

矢島高明会長より財団特別寄付2回目、申込と入金13,300円を頂きました(拍手)。また、細田伴次郎会員より5回目の予約を頂いております(拍手)。



◎聖望学園甲子園出場支援 田辺君

「ご支援のお願い」を配付しました。8月末までとなっております、お振込みの方には用紙をお渡しします。現金の方は次回例会までにお願ひ出来ればと思います。何とか勝ち進んで頑張ってもらいたいと思っております。地域の青少年育成の一環として、会員皆様のご支援を是非よろしくお願ひ申し上げます。

【出席報告】無届欠席3

細田(吉)出席向上委員

会員数		当日	
全数	対象	出席数	出席率
71名	5名	51名	71.83%

【M U】

8/2(日高) 田辺君、矢島(高)君、市川君

【結婚・誕生日祝】

小谷野(大)親睦活動委員

◇入会記念日おめでとう

大木君、増島君、田辺君、和泉君、小川君、土屋君
小谷野(正)君、吉田(行)君、吉澤君、中里(忠)君
大崎君、加藤君、五十嵐君

◇会員誕生日おめでとう

小谷野(正)君、吉澤君、天ヶ瀬君、吉田(健)君、高橋君

◇結婚記念日おめでとう 小谷野(大)君

◇夫人誕生日おめでとう

永安寺夫人、市川(昭)夫人、塩川夫人、中里(忠)夫人
小谷野(正)夫人、大野(康)夫人、山川夫人
小谷野(大)君

【SAA報告】

◎ニコニコBOX

- ・入会記念日お祝い有難うございます。
小川君、和泉君、土屋君、吉田(行)君、田辺君
加藤君、小谷野(正)君、中里(忠)君
 - ・聖望学園甲子園支援よろしくお願ひ致します。田辺君
 - ・妻の誕生日お祝い有難うございます。 永安寺君
小谷野(正)君、中里(忠)君、大野(康)君
 - ・誕生日お祝い有難うございます。
吉田(健)君、高橋君、小谷野(正)君
 - ・中里さん、本日の卓話楽しみにしております。頑
張って下さい。 矢島(巖)君
 - ・早退します。 大野(正)君
 - ・皆様のお蔭様で46回目の入会記念日を迎える事
が出来ました。有難うございました。 大木君
- 本日計49,000円、累計額122,000円。
◎24日例会当番は吉野、安藤会員です。



◎吉田行男会員挨拶

長らく休ませて頂きました。6/24
階段を踏み外して鎖骨と背中
の肋骨6本と左肺を傷つけ、国際医療セン
ター、飯能整形外科病院にお世話に
なりました。8割方快方に向かいま
したので復帰させて頂きたいと思
います。激励やお見舞いをクラブからも頂き有難うご
ざいました。些少ですが快気祝いで日本手拭いを配
付させて頂きました。半分に切れれば布巾にもハンカ
チにもなります。いろいろ有難うございました。

【卓 話】

講師紹介 前島会員増強委員長
8月は「会員増強推進月間」。中里(忠)会員は昨年
度、地区の会員増強委員会・会員基盤向上委員会の
副委員長として活躍されました。

どのようにしたら会員を増やせるか

2021-2022年度 RI 第2570地区
会員基盤向上委員会 副委員長

中里 忠夫 会員

講師要請に地区からお応えが無く、5年程出向し
ていた私が講師を引き受けさせて頂きました。ただ
飯能では話しづらいところがあります。今、地区の
クラブ会員数トップは川越RCで約100名。2番が
熊谷で約90名。3番が本庄80名前後。4番が飯能な
のです。田辺年度に14名増強し(埼玉県でトップ)、
地区でもとても褒められて嬉しく思ったのがつい最
近です。そんな中で増強の話をして、これだけの
人数がおりますとなかなか頭に入らなくなってくる
とは思いますが、しばらくお付き合いを願います。

最初に地区の状況について。埼玉県には第2770
地区「埼玉南東」(73クラブ)と第2570地区「埼玉西
北」(50クラブ)があります。2570地区の状況は4月
までの集計で会員数：男子1,474名、女子114名、
計1,588名です。退会届が一番多いのが6月。水村
年度、「100名増強/各クラブ2名純増」を目標に、
頑張って「1,600名は必ず超えよう」と言っていた
のですが私の予測では達成出来ていないと思います。
2770地区は3月末までは2,620名でしたが、今は
2,400名。当地区は1,651名から1,600名を割って
いる。両地区共マイナスの状況です。

因みに日本RCの会員数は4月時点で84,232名。
10年前は88,328名でした。日本全国で4,000名の
減少。特にH11年以降、急激に減少しているわけ
です。全国34地区のうち会員数の順位は2770地
区で下から17番目。当地区は下から4番目です。
1,000名クラスは全国で9地区しかありません。
その中に我々の2570地区が入っています。

どうしたら会員増強出来るか、地区でも検討した
結果、各クラブの会長・幹事・増強委員長宛てにアン



ケートを実施する事となり、
19の質問を私の方で作らせ
て頂きました。回答頂いたの
は50クラブ中40クラブ。無
回答クラブの中に熊谷、和光
が入っていました。増強しな
くとも自然に入ってくるよ
うなところはのんびりしてい
る感があります。結果ですが、
「増強出来た」25:「出来なかつ
た」15。「過去5年間の増強」
21:19。「入会候補者リスト」
ある20:ない20。「平均年齢」61.2歳。一番若いク
ラブで50歳。76歳のクラブもあった。「毎回楽し
みな例会か」36:2:どちらでもない2。「クラブに柔
軟性があるか」35:3:わからない2。「例会出席・
年会費・例会数・規則等の見直し出来るか」出来
る38:出来ない2。「増強目標達成の方策」ある18:
ない22。「未充填職業の勧誘」20:20。「入会前のク
ラブイメージ」良い36:悪い1:分からない3。
「今のRCに満足か」満足19:不満20:分からない1。
「戦略がある」20:19:1。「クラブの強み」アットホ
ム・仲が良く共に行動出来る・女性会員が多い・若
い会員が入って来ている・派閥が無い・人材が豊
富・チームワーク・団結力・姉妹クラブとの交流・
経験豊富な先輩達・退会者が少ない、等。「クラブの
弱み」少人数・名誉会員が多い・積極的に発言す
る人が少ない・地区の活動に熱心でない・高齢化・会
員の減少・柔軟性を欠く・出席率が悪い・増強意欲
が低い・マンネリ・リーダー不在、等。

当クラブはどうでしょうかと聞きたいところ
ですが、アンケートをして一番感じたのは、増強には各ク
ラブの会員基盤強化が必要なのではないかという事
です。「例会は楽しい」と36のクラブが回答している
のに「今のRCに満足しているクラブ」は19。理由を
調べて魅力的なクラブをまずつくる必要がある。例
会が楽しいのは最高です。「仲間に会いたい」「いろ
んな人の話を聴きたい」等、魅力ある例会であれば出席
率も自然に上がってきます。元気で楽しいクラブで
あれば会員増強に繋がる。「例会の楽しさ」が重要な
ポイントだと思います。

「強み」「弱み」はどのクラブにも必ずあります。仲が
良く居心地の良い現状に満足してしまうと増強は難
しいかなと感じます。「マンネリ化の防止」も会員基盤
強化に繋がります。いつも同じで変化が無ければ、
入会した新会員が退会する可能性も出てきます。増
強出来ても退会者が増えたら何にもならないわけ
です。前島委員長が年度計画に「退会防止」の重要性を
挙げておられました。対策を至急、大いに考える必
要があると思います。退会理由の一番は「会社の事情」、
次が「年齢と健康」です。つまらない例会にしない
事が純増に繋がります。会長幹事、会員増強委員
長を中心に頑張って頂ければと思います。

増強のやり方としては、クラブで「目標」を決めて
全会員にそれを知らせる事です。高崎RCの田中久
夫PG(2017-2018年度ガバナー/高崎経済大学教
授・66歳)は、クラブ会長の時、先頭に立って「増強は
理論でなく実践である」と強く訴え、勧誘を呼びか
けたそうです。一人ひとりが絶対に目標を達成する
との強い信念をもつ事が重要だと訴え続けました
(結果、1年で51名の増強)。入会候補者の情報収集に
は銀行さんからの情報が一番良いのでは、という事
も出ております。候補者リストを作り、勧誘に動く。
「新興職業」はソフトエンジニア、在宅ビジネス者、
ウェブ開発者。他に専門職、企業幹部を引退した人
等のリストを作成して、高崎では増強を続けている
そうです。「新興職業の増強」「リストの作成」この
2つは増強に絶対に必要な項目ですので、どうかよ
ろしくお願ひ致します。

飯能は恵まれたクラブですが、それも時代によ
って変わってくる事があるかなと心配しております
ので、どうかいろいろと考えて頂きたいと思
います。