



# 飯能ロータリークラブ会報



石原橋下の釣人 Fishing under the Ishihara bridge ...

© photo by Isao Yoshida

## インスピレーションになろう

RI会長 バリー・ラシン

2570地区ガバナー 茂木 正

第3グループ  
ガバナー補佐 細淵 克則

### 「想いを繋ぎ 地域と国の発展に奉仕する」

第2816例会 2018. 8. 8

—— 会員 増 強 月 間 ——

天 候 雨 (NO. 55-06)

会 長 島田秀和 幹 事 馬場正春

例会日 水曜日(12:30~13:30) 当 番 半田君、服部君

例会場: ホテル・ヘリテージ飯能sta.

☎(042)975-1313 〒357-0038 飯能市仲町11-21

事務局: 飯能商工会議所内 〒357-0032 飯能市本町1-7

☎(042)974-3111(代) FAX(042)973-1662

http://www.hanno-rc.org/ E-mail: hannorc@hanno.jp

- ・点 鐘 島田会長
- ・ソング 我等の生業 四つのテスト
- ・卓 話 本橋 勝会員増強委員長

◎川上 茂様: 飯能市民合唱団「第8回定期演奏会」9/1(土)市民会館大ホール 懐かしい日本の歌、女声、男声合唱団、『黙礼』(東日本大震災追悼の混声合唱組曲)を歌います。よろしくお祈りします。

#### 【会長報告】

前回理事会で決議した、西日本豪雨への義援金は森会計より承認頂きクラブとして10万円を送金しました(昨年同時期の九州北部豪雨と同様)。8月は「会員増強月間」。今日は皆さんで増強について話し合ってください。増強目標は「6名」。是非皆さんのお力、お知恵をよろしくお祈り申し上げます。

#### 【幹事報告】

ガバナー補佐訪問は通常の服装ですが、公式訪問は制服、ネクタイ着用。9/5例会後パスト会長会議を行います。

#### 【委員会報告】

◎会報・広報委員会 伊澤君  
会報担当の真野さんはここで退院されたとの事。現在自宅療養中ですが、今日の例会分より通常通り発行出来るそうです。7/18・25・8/1の3回分は年度内に随時発行したいとの事で連絡がありました。ご迷惑をお掛け致しますがよろしくお願い致します。

◎親睦活動委員会 吉澤君  
年度最初の夜間例会は9/12点鐘18時、

当ホテル11階(または6階)。申込締切は29日。多くの方のご参加をお待ちしております。

【出席報告】無届欠席0 細田(伴)出席向上委員

会 員 数		当 日		前々回修正 出 席 率
全 数	対 象	出席数	出席率	
59名	6名	53名	89.83%	89.66%

#### 【M U】

8/5(地区)和泉君、中里(忠)君

#### 【結婚・誕生日祝】

杉田親睦活動委員

◇入会記念日おめでとう

大木君、橋本君、増島君、田辺君、和泉君  
小川君、土屋(崇)君、小谷野君、吉田(行)君  
吉澤君、中里(忠)君、大崎君、加藤君

◇会員誕生日おめでとう

11小谷野君、17新井(康)君、22吉澤君  
25吉田(健)君、26高橋君

◇夫人誕生日おめでとう

3市川(昭)夫人、11中里(忠)夫人  
21小谷野夫人、24大野(康)夫人  
26山川夫人

#### 【S A A 報告】

◎ニコニコBOX

・入会記念日お祝い有難うございます。

橋本君、田辺君、和泉君、小川君  
土屋(崇)君、吉田(行)君、吉澤君、加藤君  
小谷野君、中里(忠)君

・お誕生日お祝い有難うございます。

吉田(健)君、小谷野君、新井(康)君、吉澤君

- ・妻のお誕生日お祝い有難うございます。  
小谷野君、中里(忠)君、山川君、大野(康)君
- ・本橋さん、会員増強頑張ってください。  
小谷野君
- ・高3砲丸娘インターハイ2連覇です！日韓  
中ジュニア競技大会の日本代表に内定しま  
した。  
大野(康)君
- ・早退します。吉田(武)君、大野(康)君  
本日計49,000円、累計額127,000円。  
◎22日補佐訪問例会当番は細田(吉)、石井会員です。

## 【卓 話】

### 会員増強をするために！ 会員増強を図るために何が必要か？

飯能RC 本橋 勝 会員増強委員長

本日は卓話でなく「ディスカッション」をした  
いとお話したのですが、  
増島会員より「ロータリー  
では皆で話をしてあとで  
まとめて発表するのを  
『バズセッション』と言  
うんだ」との事で、訂正さ  
せて頂きます。テーマを  
書いた紙と59名の会員  
名簿を見ながら進めてく  
ださい。4卓に分かれ、  
各卓で進行役と発表者(兼書記)を決めて  
ください。テーマは1つ、「会員増強につ  
いて」です。



バズセッション

〔話し合い(15分間)の後、発表〕

◎C卓(中山会員)身近な人、  
業種が同じ人、お客さん等に  
一人一人の会員が声を掛ける  
という事を心掛ける。交渉の  
際は大勢で。会員で話し合っ  
て候補者をリストアップし、  
それに基づいて関係者の方が  
複数回に亘ってどんどん交渉  
していく。委員長は1年では  
なく2、3年続けてもらおう  
と良い。



◎D卓(前島会員)発想を変  
え、未充填職業から探してみ  
てはどうか。茜台の工業団地  
の企業を一軒一軒回ってPR  
して、お誘いする、等。



◎A卓(加藤会員)ロータリ  
ーの魅力の一つは異業種の人  
と触れ合えるという事。企業  
倫理を重んずる方々と気楽に  
話が出来る、知人から友人に  
まで発展出来る関係をつくり  
上げていける事。増強で知り  
合いを広め、切磋琢磨し、自  
分自身の人生が豊かになると  
信じている。増強はRCのため  
でも地区やクラブのためでも  
なく自分自身のためだと思  
うようになってきた。



飯能クラブの魅力をもっと高めるには知り合  
いを広める事が必要で、増強の意味はここにあ  
ると理解している。(以上のお話の後)増やせ  
ば良いのではない。2、3か月で辞めたら意味  
が無い。RCの事を本当に知ってもらって入  
会してもらわなければならない。会員全員が  
増強の意味をしっかりと意識して行動する。会  
計的にはギリギリ。増強は今までのやり方  
ではダメで、例えば100人を勝手にリストア  
ップして、各年度でタイムリーに選択して入  
れていく。合わない人も居るので、辞めてい  
く事は考えず、まずは増強する。常識のある  
人を選ぶのは難しい。JC卒の人に早目に声  
を掛けていく。一業種一人が前提だが、同業  
の人の方が人となり等が分かり易いという事  
もある。魅力的な人をリストアップし、登録  
制などにして広めていったらどうか。退会  
は別問題として考える。異業種の集まりが  
RCの魅力の一つ。RCに入っていない異業種  
の人を見つけていくのが新しい視点として良  
いのではない。若い人がどんどん仲間を集  
めて入れていく。選考も推薦者の立場を考  
慮して頂きたい。

◎F卓(大野(泰)会員)飯能  
クラブなりの質の担保が必要  
で誰でもいいわけではないと  
いう事を考えると増強は大  
変。量よりやはり質。その中  
でも増やしていくのであれば  
金融関係、銀行、保険等の方  
をお誘いするのも良い。同業  
の方が人物を確認して入れる  
のが良い。OBのご子息等、断  
れない状況を作っていく事も  
必要。RCに憧れて入った方も  
実際にいらっしゃる。例会を  
楽しく、事業も充実させ、広  
くRCを知ってもらい、自信を  
持って「この会は良いよ」と  
薦めていける状況にしていく  
事が何より大切ではないか。



◎A卓:加藤会員 増強には  
パンフレット等の資料が必要  
で、単年度でなく継続的にそ  
れを使用して募集する事が  
必要なのではないか。

◎講評:島田会長 名簿は神  
田(敬)SAAが苦労されて作  
られました。これを見ますと、  
あと2、3人増強が出来ないと、  
半数以上がバスト会長になっ  
てしまいます。エレクトが組  
織編成の際、大変になる時代  
がすぐそこに来ていると思  
います。2つ目として、増強  
委員会を20年近く前にやり  
ましたが、その時「今日は見  
学会の日ですから」と、目  
ぼしい方10人位を例会にお  
連れしました。馬場さん、  
矢島(高)さんはその時の  
見学メンバーです。地区  
では大宮西RCでしたか、  
増強委員長を10年位  
続けてされるところもあり、  
それもうすごい近道では  
ないかと思っております。  
目標「6名」、皆さんの  
お力で是非達成させて  
頂きたい。分かり易い、  
魅力あるクラブを同時  
に達成するように頑  
張りたいと思います。  
よろしくお願  
いします。

