



飯能ロータリークラブ会報



石原橋下の釣人 Fishing under the Ishihara bridge ...

© photo by Isao Yoshida

“人類に奉仕するロータリー”

RI会長 ジョン・ジャーム

2570地区ガバナー 前嶋修身

第3グループ
ガバナー補佐 野本俊光

「知恵と元気を」

第2755例会 2017. 6. 7

—— ロータリー親睦活動月間 ——

天候 曇 (NO. 53-49)

会長 小川晃男 幹事 矢島高明

例会日 水曜日(12:30~13:30) 当番 石井君、和泉君

例会場: ホテル・ヘリテージ飯能sta.

☎ (042) 975-1313 〒357-0038 飯能市仲町11-21

事務局: 飯能商工会議所内 〒357-0032 飯能市本町1-7

☎ (042) 974-3111(代) FAX (042) 973-1662

<http://www.hanno-rc.org/>

E-mail: hannorc@hanno.jp

- ・点鐘 小川会長
- ・ソング 君が代 奉仕の理想
- ・四つのテスト斉唱 新井職業奉仕委員
- ・卓話 大林久人様

【会長報告】

飯能新緑ツーデーマーチの時に環境保全委員会からビニール袋を市に贈呈、お礼状を頂きました。

残念なご報告ですが、雨間会員（H13年入会）の退会が理事会で承認されました。

「四つのテスト」はシカゴRCのハーバート・テラーが1932年、世界大恐慌のただ中にある会社を立て直して欲しいと言われた際に考えたもの。これを社是としたところ大儲け出来た。本当に「世界一」か調べたか？→誇大広告はしない、請求書の金額が間違ってもその修正前の金額を支払えばよい→公平になるように正しい金額を支払う等を行い、「良い会社だ」という評判が立つようになって再興した。

“He profits most who serves best”の言葉を残したシェルドンの入会は1907年、RC創立の2年後。彼は1902年から自身のビジネススクールを立ち上げており、この言葉はその中で既に使っていたものでした。「四つのテスト」と共通するのは「顧客や皆のために頑張ると結局自分に良い事が回ってくるよ」という職業奉仕の原点。職業奉仕がRCの原点であるからこそ“I serve”という言

葉も残っているのだらうと思います。

【幹事報告】

本年度最後となる第13回理事会を開催。前回議事録確認、雨間会員退会、役員理事反省会7/19清河園、事業報告書はメールアドレス等記載のため11月頃の配付予定。以上承認。夜間例会、国奉委の報告。ロータリー情報冊子・ハンドブックのご案内、韓日親善会議参加のご案内もご覧ください。

【委員会報告】

◎会員増強委員会 小谷野君
6/4東松山・紫雲閣セミナー。和泉エレクト、次年度の木川ガバナー補佐、中里(忠)委員と4名で参加。ガバナーエレクトのお話で第3G来年度の入会は85名、退会80名、純増5名を予想。当クラブは純増2名を目標に頑張ります。8月の担当卓話を地区役員に依頼して参りました。

◎親睦活動委員会 前嶋君
商工会議所ゴルフコンペ、たくさんのご参加に感謝。来週、大松閣にて最終夜間例会です。

◎国際奉仕委員会 藤原君
座談会ですので結論は出ないのですが、私がまとめて計画しました。グローバル補助金はベトナムにRCが無いと使えない事を私が勘違いし、大変ご迷惑をお掛けしました。

6/26吉田(武)、吉田(健)パスト会長と3名でベトナムを訪問予定。前回2校と新しい1

校へ行き、手続きをしてきます。会員に負担を掛けず年度内予算でやった方が良くという意見があり、PC数は帰国してからご報告致します。今後ともよろしくお願い致します。

【出席報告】 無断欠席2 半田出席向上委員

会員数		当日		前々回修正 出席率
全数	対象	出席数	出席率	
58名	6名	54名	93.10%	91.38%

【M U】

- 5/27 (新狭山) 木川君
- 6/2 (第3G) 小川君、矢島(高)君、和泉君
木川君
- 6/4 (地区) 中里(忠)君、小谷野君、和泉君

【SAA報告】

◎ニコニコBOX

- ・先日の商工会議所ゴルフコンペには大勢の方々にご参加頂き有難うございました。
矢島(巖)君
 - ・細田伴次郎様、本日はよろしくお願ひ致します。
間邊君
 - ・大林さん、塩辺さん、ようこそ。よろしくお願ひ致します。
矢島(巖)君、小川君
和泉君、矢島(高)君、島田君、馬場君
 - ・バッジ忘れました!!
吉田(行)君
 - ・早退
吉島君、田辺君
- 本日計 10,000 円、累計額 1,090,003 円。
◎ 14日例会当番は市川、伊澤会員です。

【卓 話】

ムーミン施設の現況

(株)ムーミン物語 大林久人様

メッツアプロジェクト全体を短時間で簡単にご紹介します。大きく2つのエリア、無料のメッツアビレッジと有料のムーミンバレーパークとに分けて開発していきます。先日、開発許可を飯能市から頂き、関係の方々との最終調整で着工日が決まると思います。どんなものが建つのか、そして「ムーミンに本当に力があるのか」というマーケティング情報もお伝えします。〔メッツア紹介動画視聴〕

建物を建てる、イベントを行う、さまざまな体験を提供する、という時、一緒に働く仲間達も含め、基本的に「メッツアというのは何を伝えたいのか」、そのコンセプトについてまとめた動画もご覧ください。

〔コンセプト動画視聴〕

1000台強の駐車場を設置します。そこから、人工物の全く見えない宮沢湖への下り坂は気分を変えて頂く通路です。ゆったりしたまた、ワクワク感を醸成するような坂道を創りたい。下ると広場の右にマーケット&レス



トラン。左、従業員棟にインフォメーション。左に進むと湖の側にイベント広場。ここに、30分～1時間程の体験を提供するワークショップ施設等を設置。貸しボートはトーベが夏、島の別荘で遊んだのと同じ木製ボートを考えています。

ムーミンバレーパーク入口にムーミンが大好きなパンケーキレストラン。水遊び小屋を過ぎて、エンマの劇場では1日数回のショーを上演。その奥に最大の建物、地上3階建ての展示施設。世界一大きなムーミンショップも含まれる予定です。3階から入場、ウォークスルー型のインタラクティブなアトラクションでムーミンを理解して頂き、2階展示フロアで原画等を愉しみ、1階でお食事&お土産。近くには、ムーミンの物語から各部屋の要素を抽出してムーミン屋敷を再現します。シアター(海のオーケストラ号)ではムーミンパパの若い頃の冒険を映像として見て頂きます。小高い所にアスレチック。一番奥の入江にスナフキンのテントを設置します。

ムーミングッズの売上は43%が日本。日本で圧倒的に人気がある。テレビアニメの頃と違い今のムーミンはアート色を押し出した原画に近い形です。韓国に世界最大のムーミンショップがあり、台湾、ベトナム、タイで人気が高まっている。日本からアジアへ、というライセンサーの戦略が当たっている。昨年、池袋西武でムーミングッズの販売が行われましたが、昨年の催事イベントでは過去最高の売上でした。作品展示と物販の組み合わせイベントは3年前の銀座松屋が最初。エヴァンゲリオンの時以上の過去最高の売上だった。お客様が働く女性層なので高額商品も売れる、というのも新記録をつくる要因の1つ。

3月末のアンバサダープログラムには札幌、福岡、名古屋、広島と、全国から約100名の若い方々にお集まり頂いた。建設関係でも地元業者様にお見積を頂戴している。パート500名を採用の予定。お土産の開発も含め、建てるどころからお客様を迎えてお帰り頂くところまで地域のご協力がないと出来ないプロジェクトですので、今後ともよろしくお願い致します。

平成29年7月のプログラム

月 日	例会数	行 事 予 定	当 番 [担当委員会]
7. 5	2,759	【四つのテスト】 クラブ協議会	神田(敬)君 川口君 [会長・幹事]
7.12	2,760	【結婚・誕生日祝】 クラブ協議会	加藤君 増島君 [会長・幹事]
7.19	2,761	クラブ協議会	間邊君 前島君 [会長・幹事]
7.26	2,762	卓話「ポール・ハリスの生涯 飯能RC増島宏徳会員その3-2」	森本君 橋君 [クラブ奉仕]